

Coaching commercial

Coaching commercial opérationnel de dirigeants, managers et vendeurs :

Cadre Expert accompagne le dirigeant, manager commercial et les vendeurs de PME dans le développement de leurs savoir-faire et de leurs savoir-être.

Nos méthodes de coaching commercial personnel mises en œuvre sont éprouvées depuis de nombreuses années et restent très pragmatiques et très opérationnelles. Elles sont généralement orientées vers :

- l'amélioration de la communication interpersonnelle
- le développement des capacités d'animation et de management des équipes
- l'optimisation de l'efficacité commerciale des vendeurs et technico-commerciaux.

Les plus de Cadre Expert :

Le coaching commercial opérationnel pratiqué permet à la fois un développement personnel orienté vers les résultats et une intégration rapide des acquis apportés en stage de formation intra-entreprise.

La maîtrise de la méthode du langage des couleurs Success Insights (système DISC) est un réel plus pour le développement du savoir être, et du savoir communiquer.

De plus, de nombreux consultants Cadre Expert ont bénéficié d'une formation certifiante de coach professionnel et pratiquent régulièrement les meilleures méthodes et outils de coaching opérationnel.

Les règles du jeu d'un bon coaching :

Pour connaître ces règles du jeu et les engagements des consultants Cadre Expert dans le cadre des entretiens de coaching, cliquez [ici](#)

