

Management commercial

Conseil management commercial / Consultant en management d'équipes

Les consultants CADRE EXPERT pratiquent un conseil en management commercial très opérationnel auprès des dirigeants et des managers d'équipes.

Le management des vendeurs et le développement des compétences et des motivations des équipes sont à la base des bonnes performances de l'entreprise.

Pour que les Hommes soient à la hauteur des ambitions des managers et des dirigeants, le consultant en management CADRE EXPERT met en œuvre au sein des PME des outils et des méthodes simples de management commercial, pour renforcer les compétences, animer et motiver les équipes de vente :

-

Définition des structures et de l'organisation commerciale

-

Élaboration des définitions de fonction et des missions

-

Mise en œuvre de la délégation

-

Maîtrise de l'animation de réunions

-

Accompagnement au changement

-

Mise en place des systèmes d'évaluation et d'appréciation des compétences et des performances

-

Formation au management commercial et à l'animation d'équipes...

Une attention particulière est donnée par le consultant management aux actions de cohésion et de synergie d'équipe, à l'animation des réunions opérationnelles et au suivi des plans de progrès.

Le coaching individuel est au coeur du management commercial et du développement personnel pratiqué par CADRE EXPERT. Le coaching commercial opérationnel et le conseil management sont parmi les savoirs faire les plus spécifiques et le plus anciens dans le Réseau.

Les plus CADRE EXPERT :

-

Le M.C.P.O. : le Management Commercial Participatif par Objectifs est reconnu comme étant le système d'animation des équipes commerciales le plus performant en terme de résultats. Il est pratiqué et mis en place par CADRE EXPERT dans la plupart des entreprises qui ont des équipes de vente.

-

La méthode SuccessInsights : Le Profil Comportemental Success Insights, qui s'appuie sur le système DISC et le langage des couleurs, est parmi tous les outils d'analyse comportementale un des plus puissants et un des plus faciles à comprendre et à exploiter dans toute relation humaine. A la base d'une meilleure connaissance de soi et des autres, et d'une meilleure communication entre les managers et les collaborateurs, le Profil Comportemental SuccessInsights est donc au cœur de tout processus de management des hommes et de management commercial enseigné et pratiqué par les consultants CADRE EXPERT.

