

Action commerciale

Actions commerciales de prospection et fidélisation de clientèle :

Toute action commerciale doit être cohérente avec la politique de l'entreprise et adaptée à la cible de clientèle visée, pour être performante. Cadre Expert préconise, prépare et participe opérationnellement au lancement et au suivi de tous les types d'actions commerciales pour développer les activités de l'entreprise.

Nos consultants recommandent et mettent en œuvre les moyens de réalisation et de contrôle de ces actions commerciales de fidélisation ou de prospection de clientèle. Ils accompagnent concrètement la Direction commerciale de l'entreprise ou les équipes de vente dans le déroulement de ces actions et en mesurent les résultats.

Ils maîtrisent particulièrement la gestion efficace de toutes les actions commerciales généralement déployées en B to B :

-

Campagnes de marketing direct et de prospection : mailing, phoning et télémarketing, faxing, Emailing...

-

Visites de clientèle et tournées terrain

-

Salons professionnel

- Référencement de sites Web, campagnes de liens sponsorisés, buzz sur Internet...

-

Evènements : portes ouvertes, démonstrations, sponsoring...

-

Campagnes promotionnelles...

Les plus de Cadre Expert : Parce que "les prospects d'aujourd'hui sont les clients de demain", les actions commerciales que nous réalisons sont toujours très concrètes, leur retour sur investissement est étudié en profondeur, et elles sont menées et suivies avec des outils de Gestion de Relation Client efficaces et dédiés à la productivité commerciale.