

# Stratégie commerciale

## Conseil en stratégie commerciale

CADRE EXPERT réalise du conseil en stratégie commerciale et en développement commercial pour les PME et les accompagne dans la mise en oeuvre de la stratégie retenue. Que l'objectif soit la pérennité de l'entreprise ou la croissance de son CA, les axes d'orientations stratégiques sont déterminants pour son avenir.

En fonction de la situation de chaque entreprise et de son environnement, la stratégie commerciale s'appuyant sur des ambitions et des orientations est élaboré en collaboration avec le chef d'entreprise et son équipe, et ce projet stratégique répond à 3 questions clés :

-  
"Où voulons-nous être dans 3 ans ?"                      &rarr; Ambitions

-  
"Sur quoi devons-nous agir en priorité ?"              &rarr; Orientations

-  
"Comment mesurer la bonne trajectoire ?"            &rarr; Indicateurs

Les Domaines d'Activités Stratégiques (DAS) et les cibles de clientèles prioritaires à développer sont définis précisément et l'organisation du service commercial ainsi que les moyens à déployer sont recommandés dans le détail puis implantés concrètement par le consultant Cadre Expert.

### Les plus de Cadre Expert :

Le conseil en stratégie d'entreprise et en stratégie commerciale proposé est concret et pragmatique. Les orientations stratégiques préconisées sont mises en oeuvre opérationnellement au sein des PME par nos consultants, quelles qu'elles soient : stratégies de croissance, d'innovation, de recentrage, de diversification...