

## Approche de travail

Cadre Expert : une approche efficace pour optimiser l'organisation du service commercial

Notre démarche est très concrète et opérationnelle. Elle garantit que les solutions que nous mettons en place pour optimiser le service commercial sont vraiment adaptées aux besoins des dirigeants d'entreprise et des PME.

Le consultant du réseau CADRE EXPERT intervient personnellement durant toute la durée de la mission, et il met en oeuvre une méthodologie rigoureuse et déjà éprouvée sur plus d'un millier de PME en France :

- Réaliser un diagnostic commercial et expertiser la situation commerciale de l'entreprise pour évaluer son potentiel de développement
- Définir et proposer la stratégie commerciale et l'organisation commerciale à adopter, ainsi que le plan d'actions à réaliser
- Implanter et mettre en oeuvre les moyens, humains ou matériels, les outils et les méthodes
- Former, animer, manager et accompagner les intervenants (vendeurs, managers, dirigeants,...)
- Piloter les actions de communication commerciale, pour prospecter ou fidéliser les clients ciblés
- Mesurer et analyser en temps réels tous les résultats commerciaux, pour les optimiser.

Les plus CADRE EXPERT :

Une intervention opérationnelle au sein même de l'entreprise, comme pourrait le faire un Directeur Commercial expérimenté recruté pour une mission ponctuelle, avec l'expérience multi-secteurs en plus.

