

Réseau de consultants commerciaux

1er Réseau de consultants en organisation et en management commercial

Le Réseau CADRE EXPERT est le premier réseau en France de cabinets conseil spécialisés dans la performance commerciale et le management du développement commercial en PME / PMI. Le réseau CADRE EXPERT, c'est :

-

Un regroupement d'une trentaine de consultants indépendants, experts commerciaux et marketing, répartis sur tout le territoire.

-

Un Centre Expert National dans lequel chaque consultant indépendant est associé et actif.

-

Un réseau effectif depuis 1995.

La vocation du réseau de consultants Cadre Expert est de pérenniser l'entreprise et de développer ses ventes au travers d'une stratégie commerciale pertinente, d'une organisation du service commercial performante, d'un bon management commercial des équipes, et d'actions commerciales efficaces.

Aider les PME à prospecter de nouveaux clients, à recruter de bons vendeurs, à réussir la diversification de leurs activités, à améliorer leurs marges, ou à mieux manager leur équipes, fait partie de notre objectif quotidien.

Le réseau de consultants Cadre Expert est un regroupement de consultants indépendants qui ont choisi de s'associer pour partager des méthodes, des outils et des valeurs et donc pour au final être plus forts et plus performants dans leurs missions en entreprise.

Plus de la moitié des consultants ont plus de 8 ans d'ancienneté chez CADRE EXPERT, et plus d'un tiers font partie de ce réseau depuis plus de 11 ans.

Télécharger la documentation Cadre Expert

Pour trouver le consultant Cadre Expert le plus près de chez vous, contactez-nous

Notre organisation nationale et notre approche opérationnelle locale répondent aux exigences actuelles des chefs d'entreprises :

- Des méthodes et des outils adaptés aux PME
- Une approche concrète et très opérationnelle, allant jusqu'aux premiers résultats
- L'implication permanente dans l'entreprise d'un expert commercial et marketing
- Une démarche d'une grande souplesse et éprouvée depuis 1995
- La proximité de votre Cadre Expert et la force d'une structure nationale qui garantit une intervention de qualité de chaque cabinet
- La mission d'un Cadre Expert peut être interrompue à la fin de chaque mois, et ne nécessite pas un engagement ferme et définitif, de la part du dirigeant, sur la durée totale et donc du budget de l'intervention.

Lire la charte déontologique du réseau Cadre Expert

Les plus CADRE EXPERT :

- Le M.C.P.O. : le Management Commercial Participatif par Objectifs est reconnu comme étant le système d'animation des équipes commerciales le plus performant en terme de résultats. Il est pratiqué et mis en place dans la plupart des entreprises qui ont des équipes de vente performantes.
- SuccessInsights : Le Profil Comportemental SuccessInsights, qui s'appuie sur le DISC et le langage des couleurs, est au cœur de tout processus de management et de vente. Il est la base d'une meilleure connaissance de soi et des autres et d'une meilleure communication interpersonnelle.