

Direction commerciale

Direction commerciale et organisation du service commercial : la spécialité de Cadre Expert

Cadre Expert conseille et accompagne les PME dans la mise en place opérationnelle de l'organisation du service commercial la plus adaptée aux ressources et aux objectifs de l'entreprise, afin de développer ses activités.

Le consultant Cadre Expert peut également, provisoirement à court terme ou en temps partagé sur du plus long terme, prendre la responsabilité de la Direction commerciale de l'entreprise.

Pour mettre en oeuvre la stratégie commerciale définie conjointement entre la Direction de l'entreprise et Cadre Expert, l'organisation du service commercial la plus pertinente et l'ensemble des moyens et outils nécessaires sont implantés et resteront acquis par l'entreprise.

Cadre Expert pilote et met notamment en oeuvre les éléments suivants :

- Organisation des ressources humaines dédiées au commercial
- Recrutement éventuel de commerciaux
- Supports de communication commerciale (site Internet, documentation...)
- Système de gestion de la relation clients
- Base de données commerciales (fichier prospects / clients)
- Démarche de prospection de clientèle
- Système et support de management commercial des équipes
- Formation commerciale ...

Les plus de Cadre Expert :

-

Toutes nos interventions pour optimiser l'efficacité du service commercial sont très opérationnelles et très concrètes.

-

Les méthodes utilisées, les outils et les moyens implantés au sein du service commercial des entreprises sont parfaitement adaptés aux besoins des PME, et éprouvés.

-

L'accompagnement du consultant se poursuit jusqu'à la mesure des premiers résultats commerciaux obtenus dans

l'entreprise.